

任泽岩

AI × 全国知名办公软件专家讲师



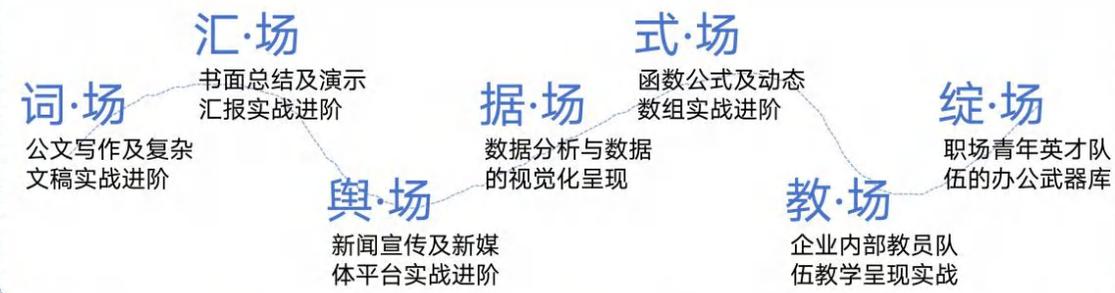
因为AI看见， 办公更有远见！

十年深耕商业培训领域，以AI为新质生产力抓手，秉承**逻辑顺、气氛活、延展深、案例新、福利多**5大特点，致力于各界组织的提质增效、助力高质量可持续发展。

金山办公最有价值专家(KVP)、教育培训专家
中国南方航空集团十佳教员、金牌微课制作师
东北大学学生生涯发展行业导师
微博认证职场博主、百度百科词条收录

《民航安全文化与标准操作程序》教材副主编
《办公软件高级应用(WPS版)》教材编者
《WPS AI助你变身文字高手》网课作者
《首都师范大学WPS AI》在线课程作者

◆【职场】系列 专属岗位综合技能解决方案◆



◆【办公】系列 通用岗位单项技能解决方案◆

- AI先锋
- 办公达人
- Office Master 适用外资企业 使用英文授课
- 表格英豪
- 演示高手
- 文字行家

客户见证 (部分) :

国家税务总局、应急管理部、中国科学院、华中师范大学、首都师范大学、电子科技大学、东北大学、中国石油、中铁集团、中航工业、国家电网、中国交建、中国移动、中国电信、中国邮政、中冶集团、融通集团、中国银行、中国华电、中国华能、中国烟草、中国平安、中国南方航空、内蒙古自治区民用机场集团、沈飞集团、辽宁高速、正大集团、联想集团、顺丰速运、纳爱斯集团、中微知著、金山办公、爱康集团、伍尔特 Würth (德国)、佳贝艾特集团 (荷兰)、Kambodia Angkor航空 (柬埔寨)、辽宁人才市场、沈阳农商银行 等等。



* 所有课程均根据组织的实际需求进行内容定制，可设计成0.5天/1天/多天、直播、网课、训练营、比赛辅导等不同形式进行交付。常驻地辽宁沈阳，欢迎全国组织、机构、讲师经纪垂询采购。

13194207915 微信同号
私信获取完整资料及福利礼包

薛家海

实战为王！无套路、真功夫！ —薛家海与您共探OTC营销真谛

OTC营销实战派—薛家海，海哥说管理咨询有限公司创始人；实战为王，无套路、真功夫！

二十年深耕OTC市场。从市场总监到营销总经理，他以敏锐的市场眼光和非凡执行力，塑造湖北多个OTC亿元单品，全国业绩领先。鸿茅药酒，益安宁丸、曹清华胶囊等知名品牌背后，是他实战营销的辉煌战绩。



海哥说，专注OTC营销管理咨询，直击企业痛点，提供从终端销售到品牌建设、再到团队管理的一站式实战解决方案。同时，定制化企业培训，融合实战经验与深厚理论，全方位提升员工技能，打造销售铁军。

想在OTC市场乘风破浪？联系武汉海哥说！

我们将以务实而权威的顾问团队、精准实效的营销咨询、系统实战化的培训体系，助力您业绩腾飞！

海哥说：信心比黄金更重要！毅力比钻石更璀璨！做强比做大更靠谱！
携手海哥说，为您打造OTC营销铁军！

选择武汉海哥说管理咨询有限公司，您将获得：

权威顾问团队：由薛家海先生领导，以实战经验指导企业，提供中长期管理顾问服务。

精准咨询服务：深入分析企业现状，量身定制营销策略，确保投资回报最大化。

系统培训体系：理论与实践结合，全面提升团队战斗力，打造销售铁军。

参与操盘与服务的产品及品牌：



欢迎全国OTC营销管理英才加盟入伙、共享共赢

海哥说创始人：薛家海18627908989



想要销售业绩好 就找芯译来陪跑

“陪跑形式：培训+练习+实战”



销售陪跑服务内容

- 01 定制企业培训
- 02 制定通关考核
- 03 设计销售工具
- 04 梳理关键流程
- 05 策划军团大战
- 06 优化激励方案

销售陪跑效果



张芯译

高情商成交总教练

国际咨询师认证、国家高级培训师认证
线下授课>600场、线下>10000+名学员
辅导上百家知名企业
辅导企业销售业绩增长近50%

助力企业盈利 赋能销售赚钱



深耕销售与管理领域23年



涂老师
18925121631



张老师
18802065169

主讲课程：

- 《大客户销售实战训练营》
- 《大客户关系与维护》
- 《精彩博弈——双赢商务谈判技巧》
- 《销售实战沟通技巧》
- 《顾问式销售进阶班》
- 《销售王者人脉经营之道》
- 《销售总监研修班》

| 部分案例 | 企业介绍 | 服务内容 |
|------|-----------------------|---|
| 知名茶企 | 全茶类全国连锁品牌企业 | 为全国2000多家门店量身定制的《顶级销售实战训练营》，创造了骄人的战绩——全国一年巡讲20场，辅导人数超2000名，现学现卖销售额过3000万。 |
| 汽配行业 | 全球最大的压铸机制造商 注塑机制造商 | 为集团全国3个子公司、20个办事处提供为期3年的销售落地辅导，每年业绩超额完成，2023年业绩同比2022年提升超45%，为集团培养一批优秀的中层管理者及能干业绩的销售精英。 |
| 科技行业 | 专注于家居服务的互联网公司 | 在一个季度中为管理层&销售分别提供团队定制训练、销售军团大战策划等辅导陪跑服务，在市场低迷竞争惨烈之下，业绩超额完成。 |

欢迎联系更多案例详情

向AI要增长,助力企业10倍增长

AI生产力

10倍速度, 9分品质
探索AI新生产力

AI创造力

10秒破边界, 10秒新灵感
探索AI新创造力

AI组织力

5人之力, 10人之效
探索AI新组织力

AI增长力

一人一AI, 一模式革新
探索AI新增长力



向AI要增长

助力企业10倍增长

王会军

AI企业转型落地应用实战讲师
国内多家500强企业产品创新顾问
AI落地应用科技公司联合创始人
专注AI落地应用及爆品战略规划18年
国际技术创新专家-TRIZ专家
国家制造业信息化-应用工程师A级
荣获“国际TRIZ、国际NPDP、PMP等证书”
曾任: 九牧集团生态品类孵化副总
曾任: 海尔集团卡萨帝智慧生活电器部长
曾任: 九阳集团研发部经理

创造价值

| | | | |
|--------------|---------------|---------------|--------------|
| 20+ 发明专利 | 44+ 实用新型 | 160+ 项目数量 | 310+ 技术难题 |
| 500+ 辅导企业 | 8000+ 培训时长 | 5000+ 辅导学员 | 20亿+ 项目价值 |

领衔项目

- 2年陪跑“某厨电30亿上市企业《爆品战略规划》”, 单品贡献额约**4亿**。
- 2年陪跑“某杯壶10亿上市企业《产品战略规划》”, 助力企业**158%**增长等。
- 某牛100亿插座上市龙头企业: 5天200个用户场景分析, 20个概念创意, 效率提升**500%**。
- 某丽华日化上市龙头企业: 10天提炼卖点包装, 科学传播, 效率提升**328%**。
- 某阳100亿家电上市头部企业: 5天打造爆款概念, 5天解决技术难题, 效率提升**300%**。

服务企业 (部分)



课程内容

- AI要增长**
 - 《企业突破瓶颈, AI助力十倍价值》
 - 《AI十倍效率办公提升实战营》
 - 《中层管理者的AI管理能力提升训练营》
- AI做爆款**
 - 《爆款战略, 助力10倍增长》
 - 《AI+产品经理实战训练营》
 - 《AI+产品战略与市场管理》
- AI做研发**
 - 《技术研究3-5年规划路径管理》
 - 《AI驱动的新品开发与研发项目管理》
 - 《AI+集成产品开发IPD项目管理体系》
- AI做绘画**
 - 《AI绘图大师课-入门到精通》
 - 《AI工业设计创新工作坊》
 - 《AIGC时代下的工业设计思维MJ/SD》
- AI做洞察**
 - 《AI+用户研究与消费者洞察研究》
 - 《AI+产品需求分析与需求管理》



欢迎电话咨询
18268038868
微信同号



崔庆法

战略增长&人力资源实战专家



- 曾任世界500强企业事业部副总裁
- 曾任知名咨询公司 顾问总监、专业副总裁
- 曾任顾家集团战略市场总监
- 曾任央企集团子公司总经理助理、人资部长
- 浙江省经信企业管理对标提升专家
- 上海交大、浙江大学特聘培训师
- 兰州大学研究生毕业

讲师介绍:

崔庆法老师拥有22年的企业管理经验, 历任国企、外资、民营企业中高管职务; 结合多年的管理实操经验和心得, 已在一级学术期刊发表论文7篇, 创新性地提出了《PBOS战略绩效改进》《七维人才官》等模型、方法和工具。

《PBOS战略绩效改进》从企业战略性增长出发, 借鉴奥林匹克运动, 以绩效改进为牵引, 系统性提升与革新企业绩效管理, 充分激发团队潜能与激情, 帮助企业战略落地与实现。(PBOS: Performance By Olympic System)



主讲课程:

热点类

- 《AIGC在人力资源领域的创新应用》
- 《AIGC如何助力企业降本增效》
- 《人工成本管控与人效提升》
- 《绩效改进驱动降本增效》
- 《新质生产力与人才选用育留管理创新》

战略类

- 《战略规划与战略解码》(可工作坊)
- 《战略解码与战略执行》(可工作坊)
- 《经营思维与商业模式创新》
- 《让战略落地—目标分解与计划执行》
- 《6C战略—从生存突围到持续成功》

人力资源及通用类

- 《战略性人力资源管理》
- 《非人力经理的人力资源管理》
- 《七维人才官》
- 《PBOS战略绩效管理体系—从考核到改进》
- 《绩效管理实务与技巧》
- 《赋能增效—OKR目标驱动关键成果》
- 《135全面薪酬体系设计》
- 《任职资格管理体系建设》
- 《如何做好高效精准招聘》
- 《企业文化建设与共识训练营》
- 《管理者的角色定位与职责认知》

部分客户



联系方式



手机:
13989486088



郑爱军老师

18611106721

抖音：降本增效课堂

工作经历

西门子(中国)有限公司 西门子管理学院 经理
飞利浦公司 生产培训中心 培训与发展主任
苏泊尔股份有限公司 苏泊尔大学 副校长
奇虎360公司 培训总监

19年外企民企工作经验
9年职业讲师经验

工作成就

“中国人才培养实践案例奖—CSTD 中国企业大学联盟
“中国企业最佳学习项目奖”—上海交通大学
“管理行动金奖”—商业评论杂志
“中国人才发展最佳企业奖—《培训杂志》”

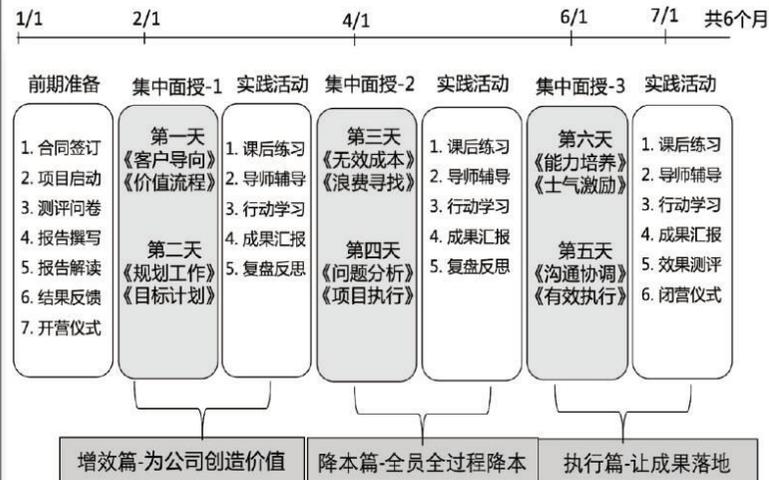
向德国公司 学习降本增效

课程借鉴德国公司经验，强调管理者发挥领导力，带领团队以客户为中心，通过科学逻辑工具，降低无效成本，从而达成降本增效的目标。

降本增效

- 降本增效不仅是制造业，而应当涵盖所有行业；
- 降本增效不仅是采购生产，而应当涵盖所有部门；
- 降本增效不仅是财务负责，而应当各部门管理者；
- 降本增效不仅是一次性工作，而应当持续循环改进。

项目计划



赢在战略

史玉杰

战略规划到执行一体化解决专家!

Focusing on Develop Strategy to Execute

【主要客户】
博瑞科技、三星电子、戴尔、西门子、美的、松下、三星造船、
中国重汽、山东中烟、金锣集团、蒙牛集团、达能中国、百事、
康师傅、沈飞、成飞、神华集团、天合光能、合盛硅业、晶奥集团、
建设银行、工商银行、邮储银行等





谢凯老师

股权、战略、模式、组织终身顾问！
合伙人模式落地实践导师！
民企请顾问、凯哥更超值！
专注中小民企辅导十五年！
四维企业增长+全员成长系统，
有效提升业绩利润、团队竞争力！

凯哥使命

用新股权模式助推企业腾飞，
让老板不在孤独，创业不再艰辛，
让员工生活更加幸福，生命更有品质！

服务项目

- 1 股权架构 股权激励咨询
- 2 合伙模式 薪酬绩效咨询
- 3 年度顾问(一年重塑一个企业)

年度辅导解决四大问题: (花一年的时间, 给企业和团队全面升级一次)

- 1 导入战略落地系统, 全员统一方向, 上下同欲, 同舟共济。
- 2 优化股权架构, 导入股权激励, 合伙人模式, 融人融心, 合伙打天下。
- 3 优化组织结构, 升级薪酬绩效晋升体系, 激活人才, 解放老板, 系统托管。
- 4 创新盈利模式与营销策略, 强团队, 增业绩, 提利润。



诚寻合作伙伴, 互利共赢!
抖音/公众号:凯哥新股权模式
电话: 15120083739



素履咨询

郁苗

AIGC时代的企业参谋



互联网产业专家
北京素履咨询创始人
国内管理咨询领域顶级机构特聘合伙人

- 十二年互联网企业营销、运营与管理，十年企业管理咨询。
- 在泛互联网教育、定位理论、品牌营销、商业模式、超级IP等领域有深入研究，组织召开业内峰会、论坛、交流会逾百场，并多次受邀在行业峰会上进行相关主题演讲。
- 深度服务过数十家知名企业，并促成过数十家企业投资、并购、融资或达成深度合作。
- 曾多次接受《财经》、《第一财经》、《未来网》、《北京商报》、《小康》、《南方都市报》、《出版人》、《中国出版传媒商报》等多家行业或财经媒体采访，解读行业政策，剖析产业趋势，评论企业动向。

核心课程

- 《AIGC时代的超级IP打造》
- 《定位与原型——品牌营销战略的极简之魂》
- 《投资尽职调查中的逻辑、方法与误区》

服务内容

- 企业咨询与培训
- 行业研究
- 品牌公关服务
- 产品资源对接
- 投融资顾问
- 商学交流



扫描微信咨询

以往部分客户

百度教育、掌门教育、VIPKID、优学派、图灵机器人、
腾讯教育、鸿合科技、万唯中考、世纪天鸿、
中航未来、丽翔教育、全品文教、阳光同学、海尔、
海信、中国电信、拉手网、米兰网……

咨询热线 13910269735



全域营销破局新增长

营销增长能力培训+品牌战略咨询+营销增长陪跑

业务范围

- 品牌新战略
- 内容新营销
- 用户新增长
- 全域新分销
- 实体新增长
- 全域数字化

培训模式

- 1 陪跑式培训
- 2 企业内训
- 3 总裁营

狮明亮

狮明亮全域增长®营销咨询创始人&CEO
 全域增长营销体系创始人
 全域增长研究院创始人

操盘创业过所有消费零售主流业态
 (零售商/品牌方/平台方/代运营)

- 【宝洁】全球最专业的品牌营销黄埔军校出身
- 【伊利】中国大消费头部企业创新事业总监
- 【小红书】内容营销第一平台大快消行业及直播商业化负责人
- 【喜燃】美妆新零售创业联合创始人
- 【阿迪达斯】品牌及门店零售管理
- 【麦乐多】中国最大宠物电商集团

同济大学学士、香港大学MBA
 耶鲁大学商学院访学
 全球商学院精英组织 Beta
 Gamma Sigma特邀终身会员



新营销新增长 就找狮明亮

业务范围

- **品牌新战略:** 全域品牌战略、品牌资产、品牌口号、市场进入战略
- **内容新营销:** 内容营销战略及体系布局, 全域内容营销体系落地
- **用户新增长:** 用户终身价值CLV体系打造, 用户及会员成长体系
- **全域新分销:** 渠道BC一体化战略及落地, 线上KOC/线下KOC等小b分销体系
- **实体新增长:** 实体门店线下获客、KOS体系、私域体系
- **全域数字化:** 前台经营+中台工具提效+后台敏捷管理的数字化体系



阿迪达斯Adidas】门店公域获客及降本增效破局增长

- 门店转化提升2.5倍, 复购提升6.9倍
- KOS获客ROI超8.7, 开单率80%+
- 门店私域月均增长74%



【蒙牛】打造全域消费者运营、全域内容体系、全域分销体系

- 建立完整的年度全域消费者运营F-b-C战略体系
- 品牌+产品+渠道全域并种的内容战略落地
- 升级蒙牛多品牌分销体系



【施华洛世奇】门店全域新增长【公域新获客+私域新增长】

- 实现KOS导购0成本获客, 单均过万的新增销售单
- 私域+直播的数字零售, 实现疫情封控期间单日销售额近百万



【安克创新】跨境出海头部企业全域品牌营销能力提升

- 培训赋能安克创新集团增长策略和能力提升, 包括品牌增长策略、洞察策略、爆品策略、内容及私域经营体系等 助力其全球化布局中的全域能力提升

多行业培训与咨询成功案例

| 实体零售 | 食品酒饮 | 保健滋补 | 宠物母婴 | 美妆个护 | 汽车及科技 |
|------|------|------|------|------|-------|
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |



扫码咨询



狮明亮视频号

联系方式

狮明亮|创始人 &CEO
 微信:13816916902
 电话:18221133840



扫码咨询



公司公众号

狮明亮|创始人 &CEO

微信:13816916902
 电话:18221133840
 邮箱: founder@bogacademy.com

微信视频号/公众号

- 狮明亮全域增长创始人
- 全域增长研究院

公司简介 / COMPANY PROFILE



专注成长型企业顶层设计与组织系统入企落地服务。公司由近百位多年从业经验的股权咨询师、财税咨询师、组织咨询师、律师、会计师等共同合伙发起，针对中小企业存在的顶层设计问题设计个性化解决方案，通过“调研诊断+方案设计+培训宣贯+落地文本+启动大会+持续辅导”，一对一定制方案，全过程辅导落地，系统解决企业顶层设计与组织系统问题。

团队构成 / COMPOSITION OF TEAM



落地团队 / LANDING TEAM



服务客户 / OUR CUSTOMERS



先做诊断调研后出咨询落地方案 专业服务只做真落地
扫码添加 公司人数在50人以上的老板，可申请咨询团队入企调研服务一次

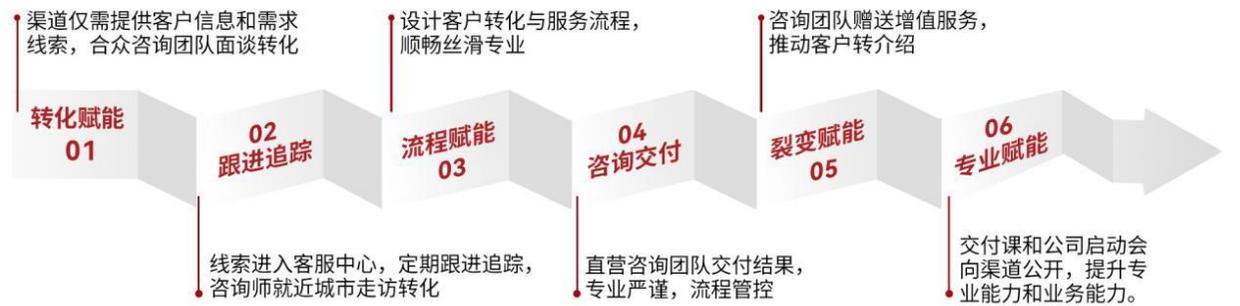
产品详情 / PRODUCT DETAILS

| 《股权激励咨询落地案》服务流程 | | | 《股权顶层设计咨询案》服务流程 | | | 《组织系统·绩效薪酬》项目优化 | | | |
|-----------------|-------------------------|---|-----------------|--|---|-----------------|------|--|--|
| 步骤 | 咨询时间 | 工作内容 | 工作阶段 | 服务内容 | 参与人 | 时间 | 服务体系 | 项目内容 | 项目成果 |
| 第一步 | 准备工作 | 缴费 | 第一阶段 入企调研诊断 | ①创始人调研访谈 ②创始股东团队调研访谈 ③公司经营现状调研访谈 ④公司未来3-5年发展规划梳理 ⑤公司调研总结 ⑦公司发展计划改善建议汇总与创始人做工作计划安排 | 创始 股东团队 &咨询小组 | 2-3个 工作日 | ① | 战略体系 | 企业文化梳理提炼 ——建设企业文化墙（务虚） 企业年度战略目标规划及详细分解方案（EXCEL表）（务实） |
| 第二步 | 准备工作 | 确定具体咨询时间（缴费后15天内） | | | | | | | |
| 第三步 | 准备工作 | 预定咨询人员的机票或车票 | | | | | | | |
| 第四步 | 开始咨询 | 咨询小组抵达企业 | | | | | | | |
| 第五步 | 咨询第1天 | ①梳理组织架构 ②定岗位职责 ③定股东人选 ④股东背景分析 | 第二阶段 方案初稿设计 | ①股权顶层架构设计 ②合伙人股权激励设计 ③公司章程设计 ④股东合作相关协议及其它 相关协议文件设计 | 咨询小组 | 7-10个 工作日 | ② | 架构体系 | 匹配的企业组织架构图设计 （战略图、未来之图、伦理之图） 总部及部门架构（分工图、流程图、制约之图） |
| 第六步 | 咨询第2天 | ①定股份性质 ②定股权布局 ③认购能力分析 ④定股权激励 ⑤定执行计划 | | | | | | | |
| 第七步 | 咨询第3-18天 （方案制作期） | ①定目的 ②定人 ③定岗 ④定责 ⑤定量 ⑥定来源 ⑦定进退 ⑧定协议 | 第三阶段 方案研讨确定 | ①股权顶层架构方案修正 ②合伙人股权激励方案修正 ③公司章程设计 ④股东合作相关协议及其它 相关协议文件设计修正 | 创始 股东团队 &咨询小组 | 3-5个 工作日 | ③ | 权责体系 | 各岗位工作分析系统（任职资格） 各个岗位工作内容提炼（数字化） |
| 第八步 | 咨询第19-25天 | 方案审阅期 | | | | | | | |
| 第九步 | 咨询第25-30天 | 宣讲沟通方案 | | | | | | | |
| 第十步 | 咨询第30-40天 | 方案调整期 | 第四阶段 方案确定签约 | ①股东团队方案签署及交接 ②新公司相关协议文件签署及交接 ③老公司相关协议文件签署及交接 | 创始 股东团队 &咨询小组 | 2-3个 工作日 | ④ | 考核体系 | 绩效考核行为指标库建立（量化标准） 各岗位职责考核表制定（绩效管理全流程） |
| 第十一步 | 咨询第41-50天 （企业内部沟通期） | ①股权激励 ②股权激励 ③股东名册等相应资料 | | | | | | | |
| 第十二步 | 咨询第50-55天 （激励对象启动大会） | ①阐述公司理念 ②阐述公司愿景 ③阐述公司发展思路 ④阐述公司变革措施 ⑤阐述对大家未来的规划 ⑥公布股权激励方案 | ⑤ | 薪酬体系 | 高管岗位薪酬方案（《高管目标责任书》签订） 上山至销售类、生产类岗位的激励性薪酬结构方案 下山至技术型岗位的激励性薪酬方案 | | | | |
| 第十三步 | 咨询第56-60天 | ①正式签约 ②签约仪式 ③培训 | | | | ⑥ | 晋升体系 | 员工晋升通道图（职业规划） 各职类岗位晋升标准表（优胜劣汰） | |
| | | | ⑦ | 招聘体系 | 高管人员引进和招聘方案（人才吸引） 人才价值测评表（核心工具） | | | | |
| | | | | | | ⑧ | 培训体系 | 全年培训计划（内部外部） 企业内训讲师团队建设（人才复制） 全年培训落地（内训赋能） | |

合作优势 / ADVANTAGES OF COOPERATION



渠道轻运营 合众强赋能 / OPERATING MODEL



联系我们 / CONTACT US

全国战略合作专线：139-9131-3144 昆总

友商见面礼：

添加微信备注“666”，线下洽谈可获得两瓶【合众家族专用酱酒】价值2499元
前10家签约战略合作商：首次主办OPP可获得总部5000元现金支持



微信扫一扫，加我为好友

《业绩对赌&精益销售体系》 01指标考核

| 半对赌 (第一期) | | 纯对赌 (第二期) | |
|-----------|---|-----------|--|
| 基本服务费 | 3-9万/季度 | 基本服务费 | 0元/季度(按季度签) |
| 业绩增量提成 | 目标比增量 2-8% | 业绩增量提成 | 同比增量 5-20% |
| 差旅住宿 | 甲方报销 | 差旅住宿 | 甲方报销 |
| 服务时长 | 线上90天陪跑 线下每月1-3天培训 | 服务时长 | 线上90天陪跑 线下每月1-3天培训 |
| 服务内容 | 02精益销售体系构建 | 服务内容 | 业绩陪跑 营销人才库 |
| 举例 | 某客户2023年销售额5000万, 2024年目标6000万, 整体毛利率20%, 业绩6000万达标增量部分1000万提成4%只有业绩达标, 才有提成。 | 举例 | 某客户2023年销售额5000万, 2024年目标6000万, 整体毛利率20%, 业绩6000万达标增量部分1000万提成10%若业绩低于500万则0费用 |

02精益销售体系构建

- 01 签订年度销售任务书(年、季度、月度、周、日) +(按客户、产品类、区域、销售团队等)
- 02 年度市场规划梳理(产品定位、客户定位、销售目标、资源配置、优先级)提升比列占市场规划10%
- 03 薪酬激励制度设计(员工收入增加, 企业成本下降;员工拉动力工还不会离职, 实现公司战略目标)金钱复利30%
- 04 重点客户精细化管理(客户管理、商机管理、销售人员管理、销售支持)商机管理提升20%
- 05 销售人才选、育、留体系建立(培养机制、资源引进)人才复利提升30%
- 06 销售人才选、育、留体系建立(培养机制、资源引进)销售进度表(每日更新)、销售人才进度表(每日更新)红绿灯管理。
- 07 销售人员日、周、月、季度工作汇报。时间复利率提升20%
- 08 顾问式销售技术培训
- 09 业绩对赌公式学习, 寻找突破口
- 10 销售指导手册编写
- 11 线上实时辅导
- 12 线下整体辅导



咨询热线:楼老师137-287-95588
精益销售助力业绩增量落地

诸强华

工业品实战营销专家/政府项目营销专家



常驻地:温州

- ◎ 17年工业品大客户营销经验
- ◎ 原世界500强日本重机(JUKI)华东大区销售总监
- ◎ 原世界500强荷兰飞利浦(PHILIPS)高级讲师
- ◎ 瑞士ABB电气集团学习与发展中心特聘营销讲师
- ◎ 日本住友电工集团住友电工大学(SEI University)特聘营销讲师
- ◎ 国际培训师协会PTT认证讲师
- ◎ 浙江大学/武汉大学/华东理工大学特聘讲师
- ◎ 温州商学院 兼职专业教师(市场营销专业)

核心课程

- ◎ 《工业品大客户业务公关与销售技巧》 2天
- ◎ 《项目型销售业务公关策略与销售技巧》 2天
- ◎ 《高层营销:突破大客户的决策层》 1天
- ◎ 《C139大项目销售—如何预测发展趋势》 2天

课程特色

以学员为中心, 全程互动参与; 以学员销售案例复盘为背景, 还原真实战场; 以销售手册、百问百答为工具, 批量复制销冠经验; 以对抗演练为推动, 培训+通关才能提升。



联系方式: 159-9070-7178
邮箱: 245543212@qq.com

星知航集团(香港)

全国招募城市合伙人

加入我们，抓住红利，合作共赢

- 无加盟费
- 无需经验
- 专人带教

集团介绍 全国八大校区

星知航集团(香港)是一家立足于香港，业务范围覆盖全球的综合性教育机构，目前设有八大校区，名校师资队伍共有一百余人；集团秉承“以客户需求为导向，以结果交付为宗旨”的服务理念，以诚信、专业、高效的服务标准，为国内精英家庭提供香港身份申请、香港升学插班、全家赴港定居、海外本科硕士留学申请等服务方案。



8大校区：香港-福田-罗湖-龙岗-广州-普宁-江门-南京

主营业务

- 香港升学插班** 幼儿园、小学、初中、高中
- 香港身份申请** 优才、高才、专才、进修、投资
- 海外名校留学** 副学士、学士、硕士、博士



扫码加入

加盟电话：86-18680387888 852-55196168
 香港总部：香港特别行政区中西区金钟添美道1号中信大厦20楼
 深圳福田办公室：深圳市福田区金田路4028号荣超经贸中心大厦46楼

公司优势

优势一：教育出发，全程陪护

以教育为出发点，为国内精英家庭和孩子规划香港身份、香港升学插班和海外名校留学等方案。香港身份规划包含前期申请、续签和永居；海外名校留学包含预科、副学士、本科、硕士、博士。

优势二：专业团队，一站式服务

深港两地服务团队，顾问老师均深耕行业10年以上，根据每位客户、家庭的实际情况量身定制香港身份规划、海外名校留学或孩子香港插班方案。

优势三：实体机构，方便上门咨询

全国设有八个校区，方便客户就近上门咨询，几十位资深顾问为客户提供线上/线下咨询，定制专属方案。

优势四：因为专注，所以专业

集团专注香港移民和海外本科硕士留学业务，熟悉相关业务政策，精通相关业务项目的要求和流程，能够快速给客户匹配精准方案，高效执行方案落地和交付结果。

办公室实拍





Professional Sincere Highly Innovative Enterprising Sharing
专业 真诚 高度 创新 进取 分享

极致创新 卓越未来

国家认可，在职成人高端学位教育
值得信赖的国际教育服务平台

北京中育兴宏教育成立于2005年，已拥有20年辉煌发展历程
我们地处北京，设有四家教育机构，在香港及日本也设有分支机构
多年来，我们致力于追求知识、渴望通过学习提升学历，实现落户积分、提职、加薪的广大学子提供在职或出国学习机会
为学生们顺利完成学业提供全面的辅助服务。截至目前，已获得学位和在读学生7000+

我们是国内多所著名大学的北京培训和游学基地，承载着教育与交流的双重使命
我们还与众多国外大学建立了紧密的合作关系，成为它们在北京的合作中心

展望未来，我们希望能够充分利用自身的优势资源和服务，与国内外众多知名大学携手合作，共同推进中外合作项目的发展
无论您是机构、个人还是学生本人，我们都矢志成为您最紧密且专业的合作伙伴，全力协助您实现需求，达成个人及家庭成长的目标



英国提塞德大学本科、硕士、博士 TEESIDE

世界排名QS 800，英国公立大学，提供本科至博士多层次教育。在新加坡就读特色双联课程，性价比高、提供全程学习护航服务、学位获得中留服认证，取得海归身份，享受国家承认的留学生相关福利待遇。



北京邮电大学与法国里昂商学院中外合作EMBA项目 BUPT&EMLYON

QS全球EMBA排名第22位，中国教育部批准的中外合作办学EMBA项目，法国百年名校携手中国信息产业黄埔军校，强强联合。培养创客时代数智先锋，自主招生，全程北京学习，不用出国留学，每月集中授课四天，获教育部认可硕士学历及学位。



马来西亚思特雅大学 UCSI

坐落于马来西亚首都吉隆坡。QS排名256，亚洲排名61，其学术成就超越了西安交通大学。音乐专业QS排名21，远超国内所有音乐学院。思特雅大学提供丰富的专业选择，包括商科、音乐、艺术设计、教育、工程、医学、心理学等，学费亲民且申请便捷，本科、硕士及博士阶段的专业课程一应俱全。



马来西亚拉曼大学 UTAR

作为一所由华人创办的学府，规模宏大，是马来西亚华人界就业认可度最高的大学之一，QS排名801。该校学科涵盖文、经、管、理、工、农、医、教、艺等多个领域，学术成果广受国际认可。此外，中文、中文媒体学、中医三个专业采用中文授课，为求学者提供了更多选择及就业机会。



马来西亚英迪大学 INTI

英迪大学，被誉为马来西亚高等教育部五星级大学之一，QS排名516位，提供从本科至博士的全方位教育。该校专业设置广泛，涉及商科、计算机、工程、医学、心理学、教育学、艺术等多个领域。学费亲民，入学时间灵活，且特设双联课程，学生毕业后可获得英美法澳等双联合作国家顶尖大学颁发的学位证书。



马来西亚ALFA大学 ALFA

被誉为马来西亚艺术教育的璀璨明珠，全英文授课，为博士生配备中文导师，提供独立开班及全程护航服务，助力学生论文与期刊发表。该校热门博士专业包括信息技术、艺术设计、教育学、社会科学、管理学、音乐与舞台表演艺术、体育管理等。入学门槛适中，学习时间灵活，毕业难度相对较低。



印尼巴厘国立师范大学 UPG

经印尼国家高教部批准的非营利性国立大学，并被评为最高等级大学，QS排名521，在亚洲师范教育领域占据举足轻重的地位。该校教育学博士专业采用3年制，出国时间自由且费用低廉，设有寒暑假班，第1年即可结业，后期第2-3年提供论文撰写辅导，非常适合在职人士申请。



北京中育兴宏教育集团

办公地址：北京市海淀区学院路30号科群大厦东楼6层
联系电话：17600323570（微信同号）

张睿

国家二级心理咨询师

证书编号：1217000008203975



- 1、20年心理工作经历
- 2、广东省新地协会会员
- 3、消防总局特聘心理咨询师
- 4、揭阳社会服务中心理事
- 5、部队危机干预执行导师
- 6、平安好医生特聘心理老师
- 7、香港教育大学游戏治疗师
- 8、香港心理教育协会会员及授权讲师
- 9、台湾青少年两性教育培训师
- 10、沙盘游戏治疗师
- 11、欧卡/格盘治疗师
- 12、桌游心理教育倡导人
- 13、积累个案时长超过6000+小时

部分合作单位

美国人国际学校、丹麦领馆、广东少儿频道、广州青少年宫、青少年素质培育中心、署前路小学、执信南路小学、东山培正、黄花小学、广州市第七中学等，广东省消防总队，武警部队，农业银行工商银行等政企部门

擅长领域

【青少年问题】沉迷手机，对网络强烈依赖，无法自我摆脱厌学问题，对学校产生负面情绪，间歇性返校叛逆逆反，亲子关系恶劣，言语不和，肢体冲突，学习动力不足，无法专注，不自信，逃避，认知情感障碍、抑郁、双相、自残等极端行为

【生涯规划】认识了解个人优势，找到未来目标，发挥所长

【家庭治疗】原生家庭、夫妻关系、婆媳关系、子女教育、单亲/重组/收养家庭等

咨询寄语

施比受更有福

联系方式

手机号：138-0977-6961